

採択率90%以上

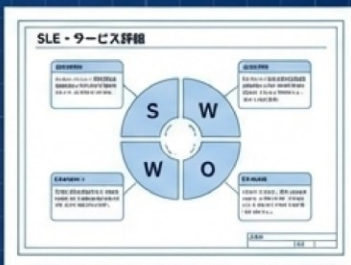
専属コンサルタント連携による、設備導入×補助金申請 伴走支援プログラム

「採択率の最大化」と 「投資効果の可視化」を両立する最適解。

単なる申請代行ではありません。精度の高い事業計画策定ノウハウを有するプロフェッショナルが、貴社の設備投資を「経営の飛躍」へと導く戦略的ブループリントを描き出します。

30ページ超に及ぶ綿密な構成で、企業の戦略的ロードマップを構築する。

形式的な記入にとどまらず、企業の歴史から未来までを一本の線で繋ぐストーリー構築と、すべての主張を裏付ける徹底した定量的根拠。



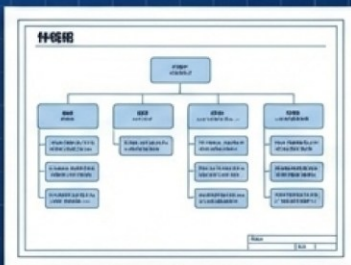
- ### マーケティング戦略
- 市場分析
 - 競合分析
 - 顧客分析
 - 製品戦略

営業計画

項目	2020	2021	2022	2023	2024
売上高	1000	1200	1500	1800	2200
利益	200	250	300	350	400

キャッシュフロー

項目	2020	2021	2022	2023	2024
売上高	1000	1200	1500	1800	2200
利益	200	250	300	350	400



リスク管理

リスク	発生確率	影響度	対応策
リスク A	高	大	回避
リスク B	中	中	軽減
リスク C	低	小	監視

「採択」を引き寄せる、精緻な事業計画 3つのアプローチ



① 緻密な現状分析と課題の可視化（マイクロ視点）

解像度の高いSWOT分析と、ボトルネックの徹底的な特定。

Data Badge

実例：本溶接を「180分→70分」、スパッタ除去を「60分→10分」へ。分単位の工程シミュレーションで工数削減効果を論理的に証明。



② 根拠のある強固な数値計画（財務視点）

投資対効果（ROI）と実現可能性を裏付ける5年間の詳細な収支計画。

Data Badge

実例：「労働生産性+63%向上」の実現ロジックと、それに連動した「年平均5%の持続的な賃上げ計画」との完全な整合性。



③ 政策目的に合致したストーリー構築（マクロ視点）

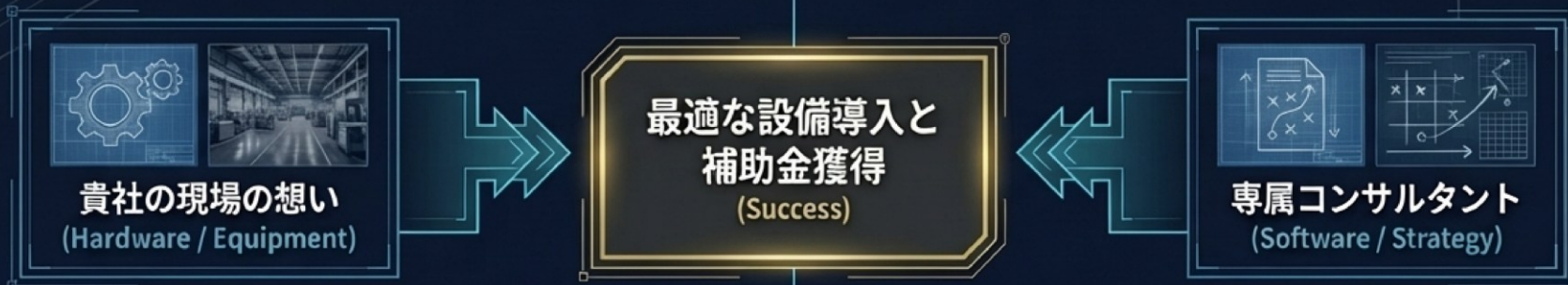
自社の利益だけでなく、国や地域が求めるテーマへの合致をアピール。

Data Badge

実例：「省力化」を起点とした若手への「技術継承」や、「佐賀エリアの鉄工業界における省力化モデル」という地域経済への波及効果の提示。

貴社の「現場の想い」を、「緻密な計画書」でバックアップ。

優れた設備も、その価値を正しく伝える「計画」がなければ補助金は獲得できません。
私たちは、最適な設備の提案にとどまらず、専属コンサルタントとの連携により、
貴社の事業成長ストーリーまでを共に描き切ります。



- ✓ 経営者の頭の中にある構想を、プロが徹底的に言語化・数値化
- ✓ 複雑な補助金要件や政策意図を網羅し、採択率を極限まで高める
- ✓ 計画策定の手間を大幅に削減し、本業に集中できる体制を提供

まずは、貴社の現状の課題と将来のビジョンをお聞かせください。まずはお気軽にご相談ください。